



Temat: Podstawy negocjacji dla pracowników bibliotek publicznych

Dla kogo?

Szkolenie skierowane jest do bibliotekarzy bibliotek publicznych z województwa warmińsko-mazurskiego chcących m.in. poznać sekrety skutecznego procesu negocjacji w praktyce.

Grupa szkoleniowa: 16 osób

Program szkolenia:

- Rodzaje i fazy negocjacji
- Granica ustępstw (dolna linia), BATNA
- Kiedy podejmować negocjacje a kiedy ich nie podejmować
- Negocjacje problemowe vs pozycyjne
- Najbardziej znane techniki negocjacyjne
- Metody manipulacji w negocjacjach
- Podsumowanie szkolenia: wnioski

Termin szkolenia, miejsce:

Termin: **19-20.11.2020 r., godz. 10:00-12:00** (z przerwą dla trenera oraz uczestników – jeśli przewidziano)

Miejsce: **platforma ZOOM**

Warunki finansowe:

Szkolenie jest bezpłatne dla uczestników.

Osoba prowadząca:

Anna Kalinowska-Formella: Jest absolwentką Uniwersytetu Gdańskiego Wydziału Nauk Społecznych kierunku politologia i psychologia (specjalność: organizacja i zarządzanie). Od 2001 zajmuje się prowadzeniem szkoleń i wykładów. Głównie współpracuje z Akademią Kształcenia Zawodowego, gdzie prowadzi szkolenia z zakresu umiejętności „miękkich” i umiejętności menażerskich.

Od 2002 prowadzi działalność edukacyjną „Alternatywa” Centrum Nauki S.C. w Gdańsku.

Tryb zgłoszeń:

Zgłoszenie polega na wysłaniu **formularza on-line**.

Ostateczny termin nadsyłania zgłoszeń – 18.11.2020 r